



Programa 2024

Especialización en Compras & Cadena
de Suministro

“La educación es nuestro pasaporte para el futuro, porque el mañana pertenece a la gente que se prepara hoy”.
Malcolm X.

Somos profesionales de clase mundial que agregan valor a tus operaciones.

Apoyamos a las empresas en la consecución de sus objetivos organizacionales así como de sus empleados para un desarrollo integral a nivel personal y profesional.

¿Por qué Secuoya?

Tal como un árbol que no para de crecer y su límite es el cielo, estamos comprometidos con el crecimiento de las empresas y las personas a través de procesos de formación inteligentes e integrales, aplicables en el ambiente real del ejercicio profesional.

El nombre “Secuoya” es un homenaje al indígena cheroqui Sequoyah (1767-1843), inventor del silbato que sirvió de base para la lengua y el alfabeto de esa nación de nativos estadounidenses y que luego se toma el nombre para los árboles de coníferas que crecen en las montañas de sierra nevada.

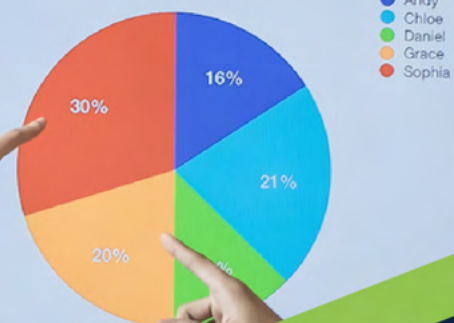


Quarterly Results by Salesperson	
Salesperson	UNITS SOLD
Andy	11
Chloe	15
Daniel	9
Grace	14
Sophia	21

Column Chart



Pie Chart





Nuestro Equipo

*“Sumamos más de un siglo de experiencia
en compras y cadena de suministro”.*

*Giselle Rodriguez
Fundadora y Directora
Lissa Herasme
Directora Comercial*

Nuestro equipo docente esta integrado por profesionales certificados en la educación superior. Además poseen vasta experiencia profesional en multinacionales y empresas de clase mundial.

Con una gran pasión por la enseñanza, cuentan con la formación y la experiencia para educar desde los tres saberes de la educación: Saber, Saber Hacer y Saber Ser.





Especialización en Compras y Cadena de Suministro

Esta serie de cursos, constituyen una capacitación integral diseñada para dotar a los profesionales de las herramientas y conocimientos necesarios para desempeñarse de manera eficiente y estratégica en el ámbito de las compras y cadena de suministro. Durante la especialización, los participantes adquirirán habilidades sólidas en el proceso de adquisición de bienes y servicios, desde la identificación de necesidades hasta la entrega final.

Se explorarán técnicas avanzadas de negociación, análisis de proveedores, gestión de riesgos y optimización de costos, permitiendo a los alumnos alcanzar un nivel de excelencia en la gestión de compras. Los participantes aprenderán las mejores prácticas en cuanto a la selección y evaluación de proveedores, el establecimiento de relaciones sólidas y estratégicas con ellos, así como la gestión efectiva de contratos y acuerdos comerciales. Además, se abordarán temas relacionados con la cadena de suministro, la logística y la implementación de tecnologías de información y comunicación en el proceso de compras.



Especialización en Compras y Cadena de Suministro



A quien va dirigido

Gerentes de logística, compras , tráfico, jefes de almacén y toda persona interesada en una gestión logística productiva.

Objetivos

- Conocer las mejores prácticas del área de compras a fin de garantizar el abastecimiento oportuno y el mejor precio de los insumos para la empresa.
- Diseñar la estructura de un departamento de compras funcional y ágil para dar un servicio de clase mundial a los clientes internos de las demás áreas de la empresa.
- Desarrollar habilidades claves que impactarán positivamente el desempeño profesional y personal del comprador.
- Implementar una sistema SGP (Sistema de Gestión de Proveedores) que mitigue el riesgo de abastecimiento y genere alianzas estrategicas ganar -ganar
- Identificar oportunidades de automatización e implementar las opciones tecnológicas idóneas para un óptimo BPM.

CURSO 1: Estrategias Avanzadas de Compras Empresariales



Contenido del Programa:

- Integración de las compras a la cadena logística
- La gestión estratégica de compras
- Formulación de una estrategia de compras
- Identificación de oportunidades de ahorro y creación de valor a través de las compras estratégicas
- 12 principios de las compras estratégicas
- Casos de éxito y mejores prácticas

Duración 8 horas, 4 sesiones de 2 horas, 2 sesiones por semana

Inicio: Febrero 2024

Inversión: RD\$8,000.00

Incluye certificado de participación por cada curso y de completar la especialización el participante recibirá una certificación a nivel de "Diplomado".

CURSO 2: Tecnología y Digitalización de las Compras Empresariales

Contenido del Programa:

- Uso de herramientas de e-sourcing y e-procurement.
- Implementación de la inteligencia artificial y análisis de datos en las decisiones de compras.
- La ciberseguridad en la gestión de compras digitales.
- Criterios claves para elegir la tecnología de compras
- Herramientas para digitalización de pymes

Duración 8 horas, 4 sesiones de 2 horas, 2 sesiones por semana

Inicio: Febrero 2024

Inversión: RD\$8,000.00

Incluye certificado de participación por cada curso y de completar la especialización el participante recibirá una certificación a nivel de "Diplomado".

CURSO 3: Planificación Inteligente del Abastecimiento



Contenido del Programa:

- Introducción a la planificación estratégica
- Análisis de mercado y tendencias de compras
- Evaluación de riesgos y oportunidades en compras
- MRP y el rol del comprador
- Gestión de inventarios Mejora continua, calidad, gestión y tecnología

Duración 8 horas, 4 sesiones de 2 horas, 2 sesiones por semana

Inicio: Marzo 2024

Inversión: RD\$8,000.00

Incluye certificado de participación por cada curso y de completar la especialización el participante recibirá una certificación a nivel de "Diplomado".

CURSO 4: Negociación efectiva

Contenido del Programa:

- Negociación tácticas y estrategias
- Matriz factores de negociación
- Tipos y estilos de negociación
- Rol play negociación experta
- Mejores Prácticas del Área de Compras en la negociación

Duración 8 horas, 4 sesiones de 2 horas, 2 sesiones por semana

Inicio: Marzo 2024

Inversión: RD\$8,000.00

Incluye certificado de participación por cada curso y de completar la especialización el participante recibirá una certificación a nivel de "Diplomado".



CURSO 5: Gestión de proveedores, un enfoque hacia la creación de valor compartido



Contenido del Programa:

- Gestión de las relaciones con los proveedores
- Gobernanza relacional
- Prácticas de compras en la creación de un valor compartido
- Estrategias de marketing inverso
- Evaluación y desarrollo de proveedores

Duración 8 horas, 4 sesiones de 2 horas, 2 sesiones por semana

Inicio: Abril 2024

Inversión: RD\$8,000.00

Incluye certificado de participación por cada curso y de completar la especialización el participante recibirá una certificación a nivel de "Diplomado".

CURSO 6: Gestión aduanera y logística internacional

Contenido del Programa:

- El comercio internacional de bienes y servicios
- Comercio exterior y comercio internacional
- Términos del Comercio Internacional (Incoterms)
- Gestión de aduanas – El rol del área de compras en los procesos de importación y exportación Regímenes aduaneros
- Restricciones regulatorias no arancelarias
- Acuerdos y Tratados Internacionales y su impacto en las compras internacionales
- Certificaciones de seguridad relacionadas al comercio exterior

Duración 8 horas, 4 sesiones de 2 horas, 2 sesiones por semana

Inicio: Abril 2024

Inversión: RD\$8,000.00

Incluye certificado de participación por cada curso y de completar la especialización el participante recibirá una certificación a nivel de "Diplomado".

Únete a nuestro equipo!

Una inversión en conocimiento, paga el mejor interés. Benjamin Franklyn

Lissa Herasme

Directora Comercial

✉ l.herasme@secuoyabusiness.com Tel

☎ 809-905-2337

🌐 Visítanos: www.secuoyabusiness.com

